

Praktikum Vertrieb/Client Management (m/w)

Geschäftsfeld Corporates

Stellenprofil

- Aufbau und Entwicklung von Kundensteuerungsprozessen
- Generierung von kundenspezifischen Daten und Kennzahlen
- Mitarbeit bei der Analyse von Kundenpotentialen und Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Interesse an der Entwicklung der internationalen Kapitalmärkte

Kenntnisse und Qualifikation

- Studium der Wirtschaftswissenschaften
- Gute Sprachkenntnisse in Englisch und sicherer Umgang mit MS Office
- Engagement, Selbständigkeit und Verantwortungsbewusstsein

Zeitraum

- Ab sofort für mindestens zwei Monate

Vergütung

- 800,00 EUR brutto

Kontakt

BayernLB

Sylvia Bohner

Personalentwicklung, 1630

Nachwuchsentwicklung

Brienner Straße 18

80333 München

Oder über praktikum@bayernlb.de