

Praktikum Internationales Mittelstandsgeschäft

Standort Nürnberg

Stellenprofil

Das Team Kundenbetreuung und Strukturierung verantwortet den Vertrieb, die Strukturierung sowie die Koordination der Export- und Trade-Finance-Aktivitäten im internationalen Mittelstandsgeschäft der BayernLB. Konkret geht es um die Akquisition und Abwicklung von Export- und Handelsfinanzierungen sowie Instrumenten der Risikoabsicherung im Import- und Exportgeschäft unserer Firmenkunden.

Ihre Hauptaufgabe ist die Unterstützung unserer Vertriebsmitarbeiter/Innen im Tagesgeschäft sowie Sonderaufgaben rund um das Internationale Mittelstandsgeschäft.

Sie können mitwirken bei der Vorbereitung und Nachbereitung von Kundenbesuchen, bei der Erarbeitung von Finanzierungsangeboten sowie der Beantragung der erforderlichen Kreditlinien im Hause der BayernLB. Eine Teilnahme an Kundenbesuchen ist ebenso wie die Teilnahme an regelmäßig stattfindenden Kundenseminaren und internen Schulungsmaßnahmen zum Thema grundsätzlich möglich.

Qualifikation

- Studium der Betriebswirtschaftslehre oder ähnlicher Studienrichtungen mit wirtschaftlicher Ausprägung
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, sehr selbständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, schwierige und komplexe Sachverhalte systematisch zu erfassen und anschaulich darzustellen

Kenntnisse / praktische Erfahrungen

- Fundierte IT-Kenntnisse
- Sehr gute Englischkenntnisse

Zeitraum & Vergütung

- Ab sofort für 4 bis 6 Monate
- 800,00 EUR Brutto

Kontakt

BayernLB

Sylvia Bohner

Personalentwicklung, 1630

Nachwuchsentwicklung

Brienner Straße 18

80333 München

Oder über praktikum@bayernlb.de